





# WEBINAR

# COMODAMENTE DAL TUO UFFICIO O DA CASA

# ESPERTO NEGOZIATORE DELLA CRISI D'IMPRESA

LE GIORNATE SI SVOLGERANNO IN MODALITÀ *LIVE* E SARANNO FRUIBILI SUCCESSIVAMENTE IN MODALITÀ *REPLAY* (DIFFERITA), CONSENTENDO ANCHE A COLORO NON PRESENTI ALLA DIRETTA DI MATURARE I CREDITI FORMATIVI

Il Corso permette di adempiere all'obbligo di formazione univoca per l'iscrizione all'Albo degli esperti negoziatori della composizione negoziata della crisi d'impresa ai sensi del Decreto Legge n. 118/2021 e del Decreto dirigenziale Ministero della Giustizia 28/09/21

#### Objettivi

Il corso di formazione, della durata di 55 ore, è rivolto a professionisti iscritti all'albo degli Avvocati, dei Dottori Commercialisti ed Esperti Contabili e dei Consulenti del lavoro che intendono iscriversi nell'apposito Elenco di Esperti Negoziatori tenuto presso la Camera di Commercio di ciascuna provincia d'Italia. Il Corso è basato sul Decreto Legge n. 118/2021 in conformità con quanto disposto dal Decreto dirigenziale Ministero della Giustizia 28/09/21 e garantisce l'acquisizione di tutte le specifiche ed univoche competenze formative prescritte dalla normativa vigente ed è valido per l'accesso all'Elenco degli Esperti Negoziatori della Crisi d'impresa. Il corso mira a formare professionisti in grado di affiancare le imprese nella mediazione tra le parti per valutare se e quali sono i percorsi di risanamento effettivamente percorribili e le intese raggiungibili. Consentirà di comprendere a fondo le principali problematiche applicative e procedurali del nuovo istituto della Composizione negoziale della crisi e di formare professionisti in grado di affrontare con metodo scientifico le molteplici attività connesse alle funzioni di Negoziatore. E' indubbio che questa nuova figura aprirà concrete ed immediate opportunità professionali per i commerciali, ma non solo, che saranno in grado di dimostrare di aver i requisiti e le competenze necessarie per poter essere iscritti all'Albo dei negoziatori

## **Programmi**

1° INCONTRO - 29 Novembre 2021 - 14:30 / 18:30 (4 ore) - Crediti ODCEC F.1.1

Docente

Marcello Pollio, Pubblicista ODCEC Genova - PBP Pollio & Associati - Professore Università Magna Græcia e Università Telematica Pegaso

Il contesto dell'intervento normativo: presupposti, finalità, obiettivi

- · La flessibilità dello strumento
- La nuova figura dell'esperto come figura diversa da tutti gli altri profili professionali a vario titolo coinvolti nella crisi e la necessità di una nuova cultura dei rapporti tra i protagonisti economici
- · Finalità "macro" e obiettivi "micro"
- · Lo stato di difficoltà e quello di crisi
- La percorribilità del risanamento dell'impresa anche in caso di stato di insolvenza se reversibile
- · Che cosa si intende per risanamento dell'impresa, in via diretta ed in via indiretta tramite cessione dell'azienda
- · Analisi differenziale con gli altri strumenti (piano attestato, convenzione di moratoria, accordi di ristrutturazione e preaccordi)

2° INCONTRO - 3 Dicembre 2021 - 09:00 / 13:00 (4 ore) - Crediti ODCEC - F.1.2

Docente

Claudia Ferrarese Girardi, Avvocato in Verona - Belluzzo Mercanti Associazione Professionale Francesco Lombardo, Avvocato in Verona - Belluzzo Mercanti Associazione Professionale

Il sistema delle norme, con particolare riferimento a quelle relative all'intervento giudiziale

- Articoli da 3 a 19 DL 118/2021 (con solo cenni alle parti direttamente investite dalle successive partizioni), e con focus su:
  - Rinegoziazione e principi sui contratti
  - Contenuto delle misure cautelari e protettive
- Descrizione dei procedimenti previsti dal DL (cautelare e camerale)

3° INCONTRO - 3 Dicembre 2021 - 15:00 / 18:00 (3 ore) - Crediti ODCEC F.1.3

Docente

Cesare Spezia, ODCEC Milano

La domanda e la relativa documentazione disponibile nella piattaforma

- la piattaforma
- il contenuto della domanda
- la documentazione allegata
- · la lettura della centrale rischi
- la lettura e le peculiarità delle certificazioni fiscali

4º INCONTRO - 10 Dicembre 2021 - 14:00 / 19:00 (5 ore) - Crediti ODCEC - F.1.4

Docenti

Franco Baiguera, ODCEC Brescia – Studio Baiguera e Peli – Professore Università degli Studi di Brescia Giovanni Peli, ODCEC Brescia – Studio Baiguera e Peli

La sostenibilità del debito ed il test pratico per la verifica della ragionevole percorribilità del risanamento

- Finalità del test e le logiche sottostanti
- La sostenibilità del debito nel caso della continuità diretta ed in quello della continuità indiretta
- La conduzione del test:
- l'andamento corrente e quello prospettico normalizzato;
- le conseguenze della pandemia (conseguenze reversibili, conseguenze che comportano un cambiamento strutturale della domanda, conseguenze che determinano il cambiamento del modello di business, esempi concreti)
- il caso dell'impresa in equilibrio economico o il caso dell'impresa in disequilibrio economico
- La costruzione del rapporto tra il debito che deve essere ristrutturato e i flussi annui al servizio del debito, modalità di calcolo
- · Lettura del risultato in funzione del grado di difficoltà del percorso
- · Esame dei casi in cui non sussistono concrete possibilità di risanamento e la conseguente relazione dell'esperto





## 5° INCONTRO - 14 Dicembre 2021 - 14:00 / 19:00 (5 ore) - Crediti ODCEC F.1.5

Docente

Franco Baiguera, ODCEC Brescia – Studio Baiguera e Peli – Professore Università degli Studi di Brescia Davide Felappi, ODCEC Brescia

La redazione di un piano di risanamento

- Il piano come 'processo'
- · Le indicazioni contenute nella check-list
- · Come condurre sulla base della check-list la disamina del piano
- Avvertenze per specifici settori di attività
- · Possibili specificità del piano in caso di imprese sotto-soglia e piccole imprese; contenuto del piano o dei piani in presenza di un gruppo di imprese;
- · Casi pratici ed esempi di modelli di piano

#### 6° INCONTRO - 17 Dicembre 2021 - 09:30 / 13:00 + 14:00 / 17:30 (7 ore) - Crediti ODCEC F.1.6

Docenti

Monica Mandico, Avvocato Cassazionista - Mandico&Partners Law firm – Esperto in gestione della crisi da sovraindebitamento Fabrizio Poggiani, Pubblicista ODCEC Pistoia

Ezio Stellato, Pubblicista ODCEC Napoli – Studio Professionale Fiorentini

Il protocollo di conduzione della composizione negoziata

- il ruolo dell'esperto quale delineato dal protocollo: l'esame dei singoli paragrafi
- il ruolo dell'esperto nel corso delle trattative: in particolare, l'individuazione delle parti interessate
- · la gestione dell'impresa nel corso della composizione negoziata
- il dissenso dell'esperto rispetto agli atti di straordinaria amministrazione e ai pagamenti non coerenti con le trattative
- il ruolo dell'esperto nella rinegoziazione dei contratti e nel giudizio di rideterminazione del contenuto del contratto
- il ruolo dell'esperto nei giudizi autorizzativi
- il ruolo dell'esperto nel processo autorizzativo per la deroga del secondo comma dell'art. 2560
- il ruolo dell'esperto nel giudizio sulle misure protettive e cautelari
- le vicende circolatorie dell'azienda
- tecniche di collocamento dell'azienda sul mercato, la selezione del cessionario; il ricorso alla piattaforma per la virtual data room e la raccolta delle proposte competitive in ambiente secretato
- il contenuto della relazione finale
- i finanziamenti infragruppo e l'esclusione della postergazione, il ruolo dell'esperto
- il debito fiscale ed erariale: il ricorso all'art. 182-ter, l'istanza di cui al co. 4 dell'art. 14 ed il ruolo dell'esperto
- le misure premiali ed il ruolo dell'esperto con particolare riferimento al co. 5 dell'art. 14
- · l'assenza o il venir meno di concrete possibilità di risanamento dell'impresa, anche in via indiretta e la relazione dell'esperto
- i gruppi di imprese: illustrazione dei requisiti di riconoscibilità del gruppo ai fini della composizione negoziata; incarico unitario; la pluralità di esperti e la decisione di prosecuzione con incarico unitario ovvero con conduzione congiunta della composizione negoziata nelle diverse imprese; l'estensione delle trattative ad altre imprese del gruppo in difficoltà; il coinvolgimento come parti interessate di altre imprese del gruppo non in difficoltà; l'esito

# 7° INCONTRO - 21 Dicembre 2021 - 14:00 / 19:00 (5 ore) - Crediti ODCEC F.1.7

Docenti

**Tiziana Fragomeni**, Avvocato in Milano - Mediatrice, negoziatrice e formatrice in tecniche di gestione costruttiva dei conflitti, mediazione e negoziazione (ai sensi del DM 180/20210)

Flavia Silla, Avvocato e Commercialista in Milano - Mediatrice, negoziatrice e formatrice in tecniche di gestione costruttiva dei conflitti, mediazione e negoziazione (ai sensi del DM 180/20210)

La gestione delle trattative con le parti interessate. Facilitazione della comunicazione e della composizione consensuale: il ruolo dell'esperto e le competenze. Fase della preparazione (2 ore)

- · L'individuazione delle parti astrattamente interessate
- La fase del contatto individuale:
- preparazione del colloquio e scelta delle modalità;
- individuazione dei soggetti potenzialmente interessati; programmazione degli incontri; condivisione dell'agenda con le parti
- La fase degli incontri bi- e multilaterali:
- quando, dove, come;
- modalità di gestione

Gestione delle trattative I parte Contenuto (3 ore)

- Definizione dell'obiettivo
- Il ruolo dell'esperto quale facilitatore e coordinatore tra tutti i soggetti interessati: come ispirare fiducia e autorevolezza
- · Ascolto, empowerment e tecniche di gestione dei colloqui
- · Dialogo strategico: le tecniche adeguate alla natura delle parti interessate
- Analisi dei punti di forza e dei punti di debolezza
- · Esplorazione degli interessi di ciascuna parte e studio delle opzioni per una soluzione concordata di risanamento
- · Conoscenza e comprensione delle tecniche di negoziazione collaborativa multiparte ai fini della buona riuscita della facilitazione

## 8° INCONTRO - 11 Gennaio 2022 - 14:00 / 19:00 (5 ore) - Crediti ODCEC - F.1.7

Docenti

**Tiziana Fragomeni**, Avvocato in Milano - Mediatrice, negoziatrice e formatrice in tecniche di gestione costruttiva dei conflitti, mediazione e negoziazione (ai sensi del DM 180/20210)

Flavia Silla, Avvocato e Commercialista in Milano - Mediatrice, negoziatrice e formatrice in tecniche di gestione costruttiva dei conflitti, mediazione e negoziazione (ai sensi del DM 180/20210)

Gestione delle trattative II parte Contenuto (3 ore)

- · Coaching relazionale in condizione di neutralità: favorire le condizioni per la creazione di un tavolo collaborativo
- Creazione di maggior valore per tutte le parti interessate
- Trasformare le relazioni: dal problema alle potenzialità di risanamento
- Distorsioni cognitive e relazionali: come evitare e superare le impasse (bias)





- La gestione degli interessi puramente pecuniari e di quelli di natura diversa
- Laboratorio sui casi e apprendimento delle tecniche Contenuto (2 ore)
- · Presentazione di casi studio e divisione dei ruoli
- · Avvio della simulazione: elaborazione dell'agenda
- · Setting degli incontri singoli e/o di gruppo
- · Gestione della trattativa

#### 9° INCONTRO - 14 Gennaio 2022 - 09:00 / 13:00 (4 ore) - Crediti ODCEC - F.1.8

Docenti

Alessandro Mattavelli, ODCEC Milano – Studio Mattavelli & Associati Giuseppe Soldi, Avvocato Milano

Nozioni sul quadro regolamentare delle esposizioni bancarie Ore 4

- IFRS 9, stageing e criteri di valutazione contabile dei crediti bancari
- · Segnalazioni in centrale dei rischi
- · Guidelines sul credito deteriorato; definizioni di NPE, nonché di sofferenze, UTP ed esposizioni sconfinate/scadute
- Misure di concessione performing e non performing
- Valutazione, monitoraggio e gestione dei crediti deteriorati
- Definizione di default, calendar provisioning e relative conseguenze sulle politiche creditizie
- · L'impatto degli strumenti di risoluzione della crisi sull'erogazione del credito bancario
- Casi pratici di interazione tra proposte del debitore e regolamentazione bancaria

# 10° INCONTRO - 14 Gennaio 2022 - 15:00 / 19:00 (4 ore) - Crediti ODCEC - F.1.9

Docente

Giuseppina Mortillaro, Avvocato giuslavorista del Foro di Pisa – Professore a contratto di Diritto del lavoro presso l'Università di Pisa (Dipartimento di Economia e Management) – Socio AGI, Avvocati Giuslavoristi Italiani

Nozioni in materia di rapporti di lavoro e di consultazioni delle parti sociali

- Crisi di impresa e rapporti di lavoro: le possibili soluzioni
- Le procedure di informazione e consultazione sindacale
- Le relazioni sindacali nei luoghi di lavoro in relazione alle caratteristiche (in particolare: dimensionali e settoriali) dell'impresa e dell'interlocuzione con i pubblici poteri
- · Accordi sindacali e prevenzione della crisi d'impresa
- · L'intervento degli ammortizzatori sociali
- Affitto e trasferimento d'azienda
- L'appalto L'inquadramento professionale del x
- Retribuzione e tutela dei crediti di lavoro nel quadro della valutazione preliminare sullo stato del pagamento delle retribuzioni pregresse
- · Le conciliazioni in sede protetta
- · Le eccedenze di personale nel quadro della valutazione preliminare delle esigenze organizzative dell'impresa

# 11° INCONTRO - 18 Gennaio 2022 - 14:30 / 18:30 (4 ore) - Crediti ODCEC - F.1.10

Docente

Marcello Pollio, Pubblicista ODCEC Genova - PBP Pollio & Associati - Professore Università Magna Græcia e Università Telematica Pegaso

La stima della liquidazione del patrimonio

- · Le finalità della stima della liquidazione del patrimonio; quando e come renderla
- · La stima del valore di realizzo dell'azienda o di suoi rami
- · La stima del canone di affitto dell'azienda o di suoi rami

## 12° INCONTRO - 21 Gennaio 2022 - 14:00 / 19:00 (5 ore) - Crediti ODCEC - F.1.11

Docente

Marcello Pollio, Pubblicista ODCEC Genova - PBP Pollio & Associati - Professore Università Magna Græcia e Università Telematica Pegaso

L'esito dell'intervento dell'esperto e il contenuto della relazione finale: le soluzioni dell'articolo 11

- · le soluzioni idonee, il ruolo e le conclusioni dell'esperto, gli interventi successivi dell'imprenditore
- il contratto di cui all'art. 11 co 1 lett. a), il parere motivato dell'esperto
- la convenzione di moratoria o l'accordo di cui al co. 1 lett. c) e la sottoscrizione dell'esperto
- l'ADR di cui al co. 2, il contenuto nella relazione finale perché l'imprenditore possa fruire delle facilitazioni di cui al co. 2
- il concordato preventivo
- il concordato semplificato
- il contenuto della relazione finale nel caso in cui la soluzione sia già stata individuata, rispetto al caso in cui non lo sia

Il programma del corso è strutturato secondo quanto indicato nel decreto dirigenziale del Ministero della Giustizia ed è valevole per la formazione obbligatoria degli esperti di cui all'art. 3 del D.L. 24 agosto 2021, n. 118

## Prezzo

€ 600,00 + IVA - a partecipante per la partecipazione all'intero percorso formativo (55 ore)

\* per gli Enti Locali esente Iva ex art. 10, Dpr. n. 633/72, così come modificato dall'art. 4 della Legge n. 537/93), in tal caso sono a carico dell'Ente € 2,00 quale recupero spese di bollo su importi esenti

L'evento è accreditato presso il Consiglio Nazionale dei Dottori commercialisti e degli Esperti contabili per il rilascio di crediti CFPO ODCEC: inoltrata richiesta 55 CFP

Il webinar sarà registrato e fruibile anche successivamente alla data di svolgimento; pertanto anche coloro che non potessero essere disponibili nella data indicata nel Programma potranno fruirlo anche in un secondo momento





# WEBINAR

# COMODAMENTE DAL TUO UFFICIO O DA CASA

# ESPERTO NEGOZIATORE DELLA CRISI D'IMPRESA

#### **Date**

1° INCONTRO - 29 Novembre 2021 pomeriggio (4 ore) | 2° INCONTRO - 3 Dicembre 2021 mattina (4 ore) 3° INCONTRO - 3 Dicembre 2021 - pomeriggio (3 ore) | 4° INCONTRO - 10 Dicembre 2021 pomeriggio (5 ore) 5º INCONTRO - 14 Dicembre 2021 pomeriggio (5 ore) | 6º INCONTRO - 17 Dicembre 2021 mattina e pomeriggio (7 ore) 7° INCONTRO - 21 Dicembre 2021 pomeriggio (5 ore) | 8° INCONTRO - 11 Gennaio 2022 pomeriggio (5 ore) 9° INCONTRO - 14 Gennaio 2022 mattina (4 ore) | 10° INCONTRO - 14 Gennaio 2022 pomeriggio (4 ore) 11° INCONTRO - 18 Gennaio 2022 pomeriggio (4 ore) | 12° INCONTRO - 21 Gennaio 2022 pomeriggio (5 ore)

# Coupon d'acquisto

Da inviare, tramite fax o e-mail a Centro Studi Enti Locali - Via della Costituente, 15 – 56024 San Miniato (PI) – Tel. 0571 469222 o 0571 469230 Fax 0571/469237 - E-mail: segreteria@centrostudientilocali.it - www.entilocaliweb.it - www.entilocali-online.it

NOMINATIVO PARTECIPANTE			
Nome e cognome ***:			
C.F. ***:	Cell. ***:		
E-mail ***:			
Odcec di appartenenza ***:			
La relativa fattura dovrà essere intestata a:			
Studio / Ente ***:			
Via ***:		n. ***:	CAP ***:
Città ***:		Provincia:	
C.F. ***:			
P.IVA ***:	Tel. ***:		
Codice SDI/Codice UNIVOCO ***:			
Fax:	Pec ***:		
E-mail ***:			

Allegare al fax o alla mai la ricevuta del pagamento effettuato (solo per gli Enti Locali è possibile effettuare il pagamento al ricevimento della fattura, allegando comunque la determina di pagamento al momento dell'ordine).

### Ho pagato l'importo complessivo di €

### (comprensivo di Iva)\* mediante:

CQY

Bonifico bancario su Intesa Sanpaolo Ag. Ponte a Egola IT36D0306971152 100000061238 Bonifico bancario su Unicredit Ag. S. Miniato IT31G0200871161000020063435 Versamento su c/c postale n. 25538570 intestato a Centro Studi Enti Locali Via della Costituente, 15 - 56024 - San Miniato (PI) Ricevimento fattura (solo per Enti Locali). Allegare determina di spesa o buono d'ordine

Una volta ricevuta l'iscrizione con il relativo pagamento, riceverà una mail con le credenziali di accesso personali alla nostra piattaforma e-learning

l dati raccolti saranno trattati ai sensi degli artt. 13-14 del Reg. Eu 2016/679. I dati non saranno comunicati a terzi. Le ricordiamo che è possibile esercitare i diritti previsti dagli artt. 15 a 22 del Regolamento UE 2016/679. Il testo completo della nostra informativa e sul ns. portale web all'indirizzo https://ww

All'inserimento dei dati nella banca dati elettronica di Centro Studi Enti Locali.

TIMBRO E FIRMA